

**АННОТАЦИЯ**  
**рабочей программы дисциплины**  
**«СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РЕАЛИЗАЦИИ**  
**ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ»**

**Б1.В.ДВ.03.02.**

**Направление подготовки (специальность):** 33.05.01. «Фармация»

**Уровень высшего образования:** высшее

**Квалификация выпускника:** провизор

**Факультет:** фармацевтический

**Форма обучения:** очная

**1. Цель и задачи освоения дисциплины**

**Цель** освоения дисциплины «Современные технологии реализации фармацевтических препаратов» - дать студентам необходимые знания, умения и навыки в области технологии и этапов продаж фармацевтических товаров, приобретение теоретических знаний в области изучения потребительных свойств, других категорий и характеристик фармацевтических и медицинских товаров.

**Задачи:**

- приобретение теоретических знаний в области изучения потребительной стоимости, потребительных свойств, других категорий и характеристик фармацевтических и медицинских товаров; упаковки, маркировки, факторов, формирующих и сохраняющих потребительные стоимости; классификации и кодирования; вопросов, связанных с заключением договоров, транспортированием, приемкой, хранением, реализацией, потреблением, утилизацией и уничтожением фармацевтических товаров;
- формирование умения использовать современные методологические подходы и методические приемы исследования потребительной стоимости и потребительных свойств фармацевтических товаров, методы реализации лекарственных препаратов и др. фармацевтических товаров, стимулирования сбыта;
- приобретение умения работы с нормативными, техническими документами, упаковкой и маркировкой ФТ; фармацевтическими и медицинскими товарами, носителями товароведческой информации.

## 2. Перечень планируемых результатов обучения ФГОС 3++

Код и наименование компетенции (или ее части)	Код и наименование индикатора достижения компетенции
<b>Профессиональные компетенции (ПК)</b>	
<p><b>ПК-2.</b> Способен решать задачи профессиональной деятельности при осуществлении отпуска и реализации лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента через фармацевтические и медицинские организации.</p>	<p><b>ИД-2.</b> Реализует и отпускает лекарственные препараты для медицинского применения и другие товары аптечного ассортимента физическим лицам, а также отпускает их в подразделения медицинских организаций, контролируя соблюдение порядка отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения и других товаров аптечного ассортимента.</p>
<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- технику продвижения товаров; факторы, влияющие на покупательский спрос, основные</li> <li>- приемы увеличения покупательского спроса, закон о рекламе, правила продвижения фармацевтических товаров;</li> <li>- основные нормативные и правовые документы в сфере обращения лекарственных средств, регламентирующие порядок отпуска ЛП и товаров аптечного ассортимента населению и медицинским организациям;</li> <li>- группы лекарственных препаратов, подлежащие предметно-количественному учету;</li> <li>- основные принципы учета товарно-материальных ценностей; правила предпродажной подготовки фармацевтических товаров.</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- установить контакт с потребителем, грамотно выявить потребность, подобрать необходимый фармацевтический товар, презентовать его и дополнительный товар либо</li> <li>- услугу, работать с возражениями, завершать сделку, производить консультацию по применению или использованию фармтоваров;</li> <li>- готовить презентации, составлять план;</li> <li>- ФАБ - концепцию продвижения, обосновывать ключевые сообщения осуществлять выбор методов учета и составлять документы в соответствии с утвержденной учетной политикой фармацевтической организации;</li> <li>- выполнять предпродажную подготовку товаров аптечного ассортимента с учетом их потребительских свойств;</li> <li>- реализовывать лекарственные препараты, медицинские изделия и прочие, разрешенные к отпуску из аптечных организаций, товары.</li> </ul> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками подготовки и проведения презентаций, составления плана, ФАБ-концепции продвижения, обоснования ключевых сообщений</li> <li>- нормативно-правовой документацией, регламентирующей порядок работы аптеки по</li> <li>- отпуску лекарственных препаратов и других фармацевтических товаров населению и медицинским организациям;</li> <li>- навыками предпродажной подготовки товаров аптечного ассортимента; навыками отпуска лекарственных препаратов и других групп товаров из аптечной организации;</li> <li>- навыками ведения предметно-количественного учета и учета движения товаров аптечного ассортимента</li> </ul>	
<p><b>ПК-3.</b> Способен принимать участие в планировании и организации ресурсного обеспечения фармацевтической организации</p>	<p><b>ИД-3.</b> Контролирует исполнение договоров на поставку лекарственных средств для медицинского применения и других товаров аптечного ассортимента.</p> <p><b>ИД-6.</b> Осуществляет предметно-количественный учет лекарственных средств в установленном порядке.</p>

**знать:**

- нормативные документы, регламентирующие поставку лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента;
- требования в отношении оформления необходимой документации для поставки товаров в фармацевтические организации; виды и структуру договоров поставки;
- нормативно-правовую документацию, регулиующую предметно-количественный учет; ассортимент ЛС подлежащих предметно-количественному учету;
- учетную документацию по ведению ПКУ в аптечной организации; порядок расчета естественной убыли ЛС подлежащих предметно-количественному учету;
- организацию предметно-количественного учета; организацию хранения ЛС подлежащих предметно-количественному учету;
- организацию и учет поставки лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента.

**уметь:**

- объяснять порядок документального оформления поставки лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента;
- проверять правильность документального оформления поставки лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента;
- использовать нормативно - правовые документы в организации предметно-количественного учета;
- работать с номенклатурными позициями ЛС подлежащих предметно-количественному учету;
- определять соответствующий документ по регистрации ЛС для ПКУ;
- осуществлять расчет естественной убыли; документально оформлять операции по предметно-количественному учету;
- организовывать хранение ЛС подлежащих предметно-количественному учету
- составлять договора поставки ЛС для медицинского применения и других товаров аптечного ассортимента.

**владеть:**

- навыками организации поставки лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента;
- навыками самостоятельного оформления договоров и сопроводительных документов, необходимых для поставки товаров;
- навыками работы с нормативной документацией по предметно-количественному учету;
- навыками расчета естественной убыли; навыками оформления документации по регистрации и учету ЛС подлежащих предметно-количественному учету;
- навыками размещения и хранения ЛС подлежащих ПКУ;
- навыками проверки правильности оформления договоров и необходимой документации при поставке лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента.

### **3. Место учебной дисциплины в структуре образовательной программы**

Дисциплина «Современные технологии реализации фармацевтических препаратов» относится к дисциплинам по выбору части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины».

Предшествующими, на которых непосредственно базируется дисциплина «Современные технологии реализации фармацевтических препаратов», являются «Иностранный язык», «Латинский язык», «Фармакология», «Медицинское и фармацевтическое товароведение», «Управление и экономика фармации», «Общая фармтехнология», «Общая фармхимия», «Специальная фармхимия», «Фармацевтическое информирование».

Дисциплина «Современные технологии реализации фармацевтических препаратов»

является основополагающей для изучения дисциплины производственной практики «Управление аптечными учреждениями» и «Фармацевтическое консультирование». Изучение данной дисциплины должно способствовать достижению целей обучения и подготовки будущих специалистов.

Освоение компетенций в процессе изучения дисциплины способствует формированию знаний, умений и навыков, позволяющих осуществлять эффективную работу по реализации следующих видов задач профессиональной деятельности: изучение нормативных документов и требований, регламентирующих поставку лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента в отношении оформления необходимой документации для поставки товаров в фармацевтические организации, виды и структуру договоров поставки в сфере обращения лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.

**4. Трудоемкость учебной дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 академических часов.**

Лекции - 16 ч.

Практические занятия - 34 ч.

Самостоятельная работа - 58 ч.

**5. Основные разделы дисциплины**

<b>Раздел</b>	<b>Наименование раздела дисциплины</b>
<b><u>Раздел 1.</u></b>	Современные технологии реализации фармацевтических товаров.
<b><u>Раздел 2.</u></b>	Управление конфликтными ситуациями.

**6. Форма промежуточной аттестации.**

Формой промежуточной аттестации является зачет. Срок его проведения - в соответствии с учебным планом в девятом семестре 5 курса.

**Кафедра-разработчик:** кафедра фармации

**Зав. кафедрой фармации** \_\_\_\_\_ Г.С. Баркаев

является основополагающей для изучения дисциплины производственной практики «Управление аптечными учреждениями» и «Фармацевтическое консультирование». Изучение данной дисциплины должно способствовать достижению целей обучения и подготовки будущих специалистов.

Освоение компетенций в процессе изучения дисциплины способствует формированию знаний, умений и навыков, позволяющих осуществлять эффективную работу по реализации следующих видов задач профессиональной деятельности: изучение нормативных документов и требований, регламентирующих поставку лекарственных препаратов и других товаров аптечного ассортимента в отношении оформления необходимой документации для поставки товаров в фармацевтические организации, виды и структуру договоров поставки в сфере обращения лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.

**4. Трудоемкость учебной дисциплины составляет 3 зачетные единицы,  
108 академических часов.**

Лекции - 16 ч.

Практические занятия - 34 ч.

Самостоятельная работа - 58 ч.

**5. Основные разделы дисциплины**

Раздел	Наименование раздела дисциплины
<u>Раздел 1.</u>	Современные технологии реализации фармацевтических товаров.
<u>Раздел 2.</u>	Управление конфликтными ситуациями.

**6. Форма промежуточной аттестации.**

Формой промежуточной аттестации является зачет. Срок его проведения - в соответствии с учебным планом в девятом семестре 5 курса.

**Кафедра-разработчик: кафедра фармации**

**Зав. кафедрой фармации**



**Г.С. Баркаев**